



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Teamleiter Vertrieb-Außendienst (w/m)**

zur Verstärkung unseres Teams

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Strategische sowie operative Markt- und Kundenbearbeitung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Aufbau und Betreuung neuer Absatz-/ Zielmärkte
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden sowie weiterer Ausbau des Kundenstammes
- Vorbereitung und Führung von Akquisitions-, Auftrags-, Abschluss- und Preisgesprächen
- Repräsentation des Unternehmens auf nationaler und internationaler Ebene (z.B. Messen, Kundenbesuche...)
- Mitarbeiterführung

### **Wir erwarten:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Fundierte Berufs,- sowie einschlägige Führungserfahrung
- Gutes technisches Verständnis
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Verhandlungssicheres Englisch (weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil)
- Hohe Kundenorientierung mit Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

### **Wir bieten:**

- Interessante berufliche und persönliche Perspektiven in einem international tätigen Unternehmen
- Attraktive Rahmenbedingungen
- Gutes Betriebsklima sowie ein motiviertes Team

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung, vorzugsweise per E-Mail.

### **Möhlenhoff GmbH**

Sandra Kracke · Museumstraße 54 a · 38229 Salzgitter

Telefon: 05341/8475-733 · [www.moehlenhoff.de](http://www.moehlenhoff.de) · [job@moehlenhoff.de](mailto:job@moehlenhoff.de)



### **Zukunft durch Ideen**

Die Möhlenhoff GmbH ist ein expandierendes, international ausgerichtetes Unternehmen und zählt zu den innovativsten Herstellern von Produkten und Systemen für die Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik.